



# WissensWERT

# 6

## ***Behavioral Finance***

Wichtige psychologischen Fallen

*"Irrationales Verhalten kostet Rendite"*

## 01 Home Bias

Der Heimatmarkt wird Übergewichtet. Aufgrund der medialen Präsenz hat man hier oft das Gefühl, die heimischen Unternehmen besser kennen und einschätzen zu können. Eine breite Streuung fehlt dadurch meist und ein Klumpenrisiko entsteht.

## 02 Verlustaversion

Verluste werden fast doppelt so stark wahrgenommen wie Gewinne. Die gedankliche Rückbetrachtung ist hierbei meist kurzfristig. Die Folge ist ein nicht notwendiges risikoscheues Anlageverhalten.

## **03 Selektive Wahrnehmung**

Wurde eine Entscheidung getroffen werden häufig vom Gehirn unbewusst die Informationen rausgefiltert und wahrgenommen, die die eigene Entscheidung unterstützen und somit bestätigen. Falsche Entscheidungen werden zu spät erkannt und korrigiert.

## **04 Selbstüberschätzung**

Menschen neigen dazu, Ihre Fähigkeiten und Kenntnisse zu überschätzen (Overconfidence). Über viele Informationen zu verfügen erzeugt auch oft ein Gefühl der Sicherheit durch die sog. Wissensillusion.

## 05 Geistige Kontenführung

Menschen tendieren dazu, Entscheidungen immer einzeln in einem gewissen Rahmen zu betrachten. Beim "Mental Accounting" werden alle Anlagen einzeln betrachtet und nicht das große Ganze.

## 06 Overreaction - Übertreibung

Egal ob gute oder schlechte Nachrichten - die meisten Anleger überreagieren. Rationales Verhalten rückt in den Hintergrund und fundamental nicht gerechtfertigte Kursreaktionen können die Folge sein.

## 07 Ankereffekt

Bei vielen Entscheidungen lassen wir uns von Zahlen beeinflussen. Bei vielen Anlegern dient z.B. der Einstandspreis einer Anlage als Referenz für Entscheidungen. Die Vergangenheit sollte aber keinen Einfluss auf Kauf- oder Verkaufsentscheidungen haben.

## 08 Dispositionseffekt

Anleger neigen dazu Verluste zu spät zu realisieren wohingegen Gewinne oft zu früh realisiert werden.

Gegen diese mangelnde Selbstdisziplin gilt:

*"Gewinne laufen lassen und Verluste begrenzen"*





bavaria WERTkonzept  
VERMÖGEN STRUKTUR PLANUNG

*"Mit einem unabhängigen Partner an Ihrer Seite die psychologischen Fallen vermeiden."*

Martin Ostermeier, CFP®  
[info@bavaria-wertkonzept.de](mailto:info@bavaria-wertkonzept.de)

